

Warum KI-Projekte scheitern.

Und wo man wirklich anfängt.

95 %

der Pilotprojekte mit generativer KI erzielen keinen messbaren Ergebnisbeitrag.

Quelle: MIT, „State of AI in Business 2025“

Nicht die Technik ist das Problem. Sie wird nur zu oft als Zauberei eingekauft statt als Tool für einen konkreten Ablauf.

Wir behandeln KI nicht als Wundermittel, sondern als Werkzeug. Wir nehmen einen einzelnen Ablauf, zerlegen ihn in seine Handgriffe und automatisieren, was sich sicher automatisieren lässt. Unspektakulär. Es funktioniert.

Was KI dabei kann, sind sechs Bausteine. Nicht mehr.

Automatisieren, ohne Daten aus der Hand zu geben.

Im eigenen Haus

Auf Ihrer Hardware. Die Daten bleiben im Gebäude.

In Europa

Bei europäischen Anbietern, auf Wunsch verschlüsselt.

In jedem Fall

Kein Training auf Ihren Daten.

01 WAS KI KANN

Sechs Bausteine. Mehr gibt es nicht.

Alles, was Ihnen als KI verkauft wird, ist eine **Kombination aus diesen sechs**. Wer sie kennt, kann jede Anforderung bewerten und die eigenen Prozesse selbst zerlegen.

1 Verstehen PDF, Foto, Zeichnung, E-Mail oder Sprache lesen. „Was steht auf diesem Lieferschein?“	2 Einordnen Kategorie, Priorität und Zuständigkeit zuordnen. Anfrage, Bestellung oder Reklamation?	3 Zusammenfassen Viel wird wenig, das Wesentliche bleibt. 40 Seiten Bericht, eine halbe Seite Ergebnis.
4 Erstellen Einen Entwurf erzeugen. Das Angebot aus der Anfrage.	5 Übersetzen Von System zu System übertragen. Mail in ERP-Felder, Zeichnung in CSV.	6 Prüfen Vergleichen und Abweichungen melden. Plan gegen Ist, die doppelte Zahlung.

Am Ende eines jeden Prozesses entscheiden Sie: Vorschlag erstellen oder Aktion ausführen lassen von der KI.

VORSCHLAG

Die KI schlägt vor, ein Mensch gibt frei. Der Standard für alles, was Geld bewegt.

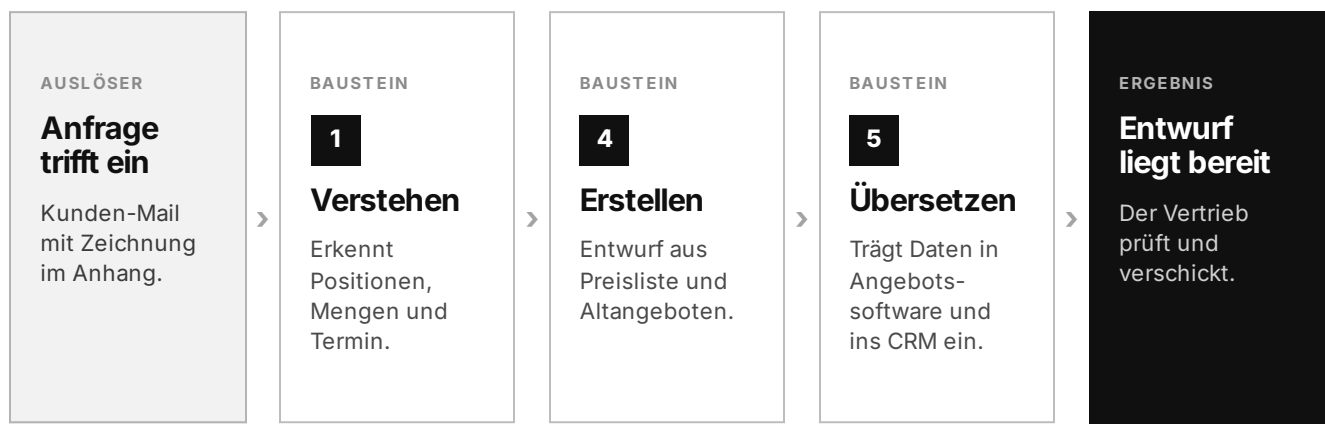
AKTION

Die KI führt direkt aus. Für Standardfälle mit klaren Regeln.

02 EIN BEISPIEL

Ein Ablauf. Zerlegt in Bausteine.

Aus der Anfrage ein Angebot erstellen: **drei der sechs Bausteine**, hintereinandergeschaltet.



Beim Menschen bleiben die Preisentscheidung, Sonderkonditionen und der letzte Blick vor dem Versand.

Umgesetzte Projekte in Zahlen

30 %

schnellere Angebote:
Stückliste direkt aus CAD

METALL-LOHNFERTIGUNG**24 h → Sekunden**

Bearbeitungszeit je
Kursbestellung

HOCHSCHULE**85 %**

weniger Nacharbeit bei der
Reisekostenabrechnung

GEOLOGIE**30 %**

effizienterer Vertrieb durch
KI-gestützte Dokumente

DIENTSLEISTER

03 WO SIE ANFANGEN

Woran Sie Ihren ersten Kandidaten erkennen.

Erfüllt ein Ablauf **alle vier** Punkte, lohnt sich die Automatisierung fast immer.

- 1

Kommt täglich oder wöchentlich vor.
- 2

Beginnt mit einem Dokument von außen.
- 3

Folgt Regeln, die man aufschreiben kann.
- 4

Endet damit, dass jemand etwas abtippt.

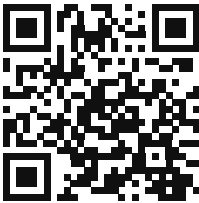
WO UNSERE KUNDEN ANGEFANGEN HABEN

KONSTRUKTION	Stückliste aus der Zeichnung	KALKULATION	Kalkulation mit Erfahrungswerten
EINKAUF	Auftragsbestätigungen prüfen	PRODUKTIONSPLANUNG	Reihenfolge nach Terminänderung
BUCHHALTUNG	Eingangsrechnungen vorkontieren	ARBEITSVORBEREITUNG	Anleitung nach Zeichnungsänderung
LOGISTIK	Wareneingang aus dem Lieferschein	SERVICE	Wartungsberichte auswerten

Welcher Ablauf fällt Ihnen dazu in Ihrem Unternehmen ein?

Wir sehen ihn uns gemeinsam an und sagen Ihnen, ob sich die Automatisierung rechnet oder nicht.

Michael Freudenthaler +43 681 207 490 95
mfr@freudenthaler.io · www.freudenthaler.io · Salzburg



freudenthaler.io/ki

REFERENZEN

